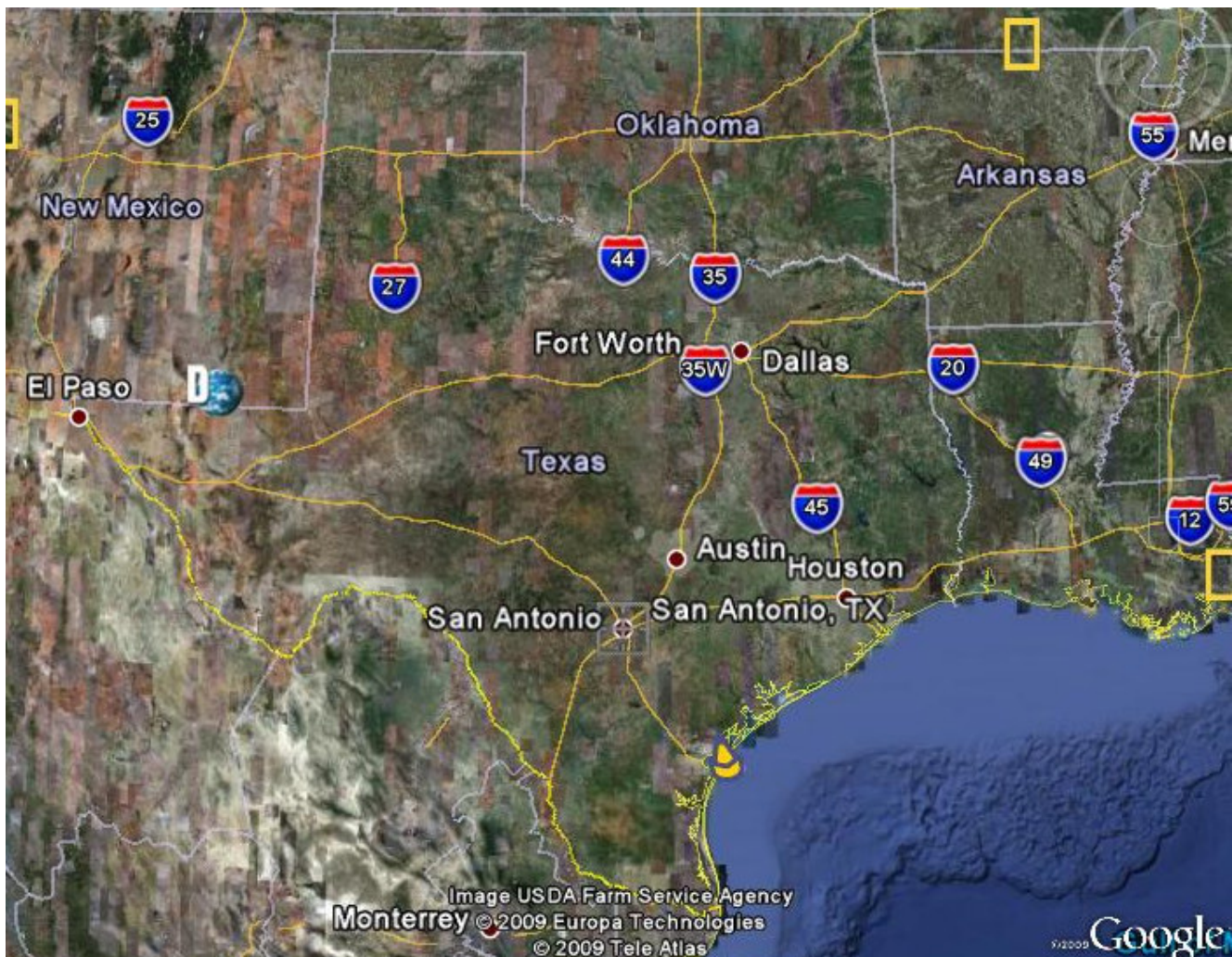


San Antonio: Um Centro de Comércio Internacional



Líderes dos mais variados setores de negócios da cidade de San Antonio, no Texas, vêm trabalhando no sonho de transformar a cidade em um Porto Seco que servirá como um centro de comércio internacional, proporcionando a infra-estrutura e os serviços necessários ao desenvolvimento de atividades mercantis entre países. Para isso, San Antonio tem a oferecer uma importante vantagem competitiva como plataforma estratégica para o acesso ao mercado americano.

Nesse contexto, San Antonio desenvolveu um programa inovador que visa facilitar as práticas de negócios com empresas estrangeiras. Esse programa funciona na forma de parceria entre as organizações, dirigida pela Free Trade Alliance San Antonio pelo International Trade Center, que coordenou o esforço de trabalho.

Incubadora de negócios

O International Business Development Center (IBDC) é uma incubadora de negócios que oferece suporte a pequenas e médias empresas estrangeiras que desejam entrar no mercado americano.

O programa fornece as empresas estrangeiras as informações que elas precisam para executarem efetivamente seus planos de expansão internacional e assegurar o funcionamento adequado do negócio nos Estados Unidos. Entre os benefícios oferecidos, estão orientações sobre a infra-estrutura da empresa, um escritório, treinamento, consultoria e serviços para a fomentação do negócio, tudo especialmente criado para desenvolver a administração da empresa, o plano de negócios e o planejamento de

marketing do produto.

Centro operacional

O programa é sediado no KellyUSA Business Park e oferece aos participantes um espaço físico para o escritório medindo aproximadamente 5m², equipado com:

- mobiliário de escritório
- gabinetes de arquivos
- acesso a aparelhos de fax e copiadoras
- acesso a salas de reunião e de treinamento

* Cada Escritório possui duas linhas telefônicas e de Internet. O custo desses serviços não está incluído no programa e são de responsabilidade da empresa participante.

Escritório virtual

O programa oferece um escritório virtual incluindo:

Um endereço físico nos Estados Unidos, Coleta e distribuição de correio e Linha telefônica individual com secretária eletrônica.

Treinamento e consultoria

O IBDC oferece um programa especializado de treinamento, criado para educar as empresas sobre a forma de condução de negócios nos EUA. Ministrado por profissionais da área de comércio exterior, o programa de treinamento inclui seminários sobre assuntos relevantes e atuais sobre a prática de negócios nos Estados Unidos.

Alguns dos tópicos de treinamento abordados:

- Desenvolvimento do plano de negócios e de marketing
- Visto para trabalho e imigração
- Implicações contábeis e tributárias americanas
- Precificação, embalagem, propaganda e promoção.
- Distribuição, logística e procedimentos alfandegários.
- Estrutura jurídica das corporações americanas e visão geral da legislação comercial
- Controle financeiro
- Cultura de negócios americana
- Documentação para importação
- Desenvolvimento de sites e promoção pela Internet
- Recursos humanos e questões trabalhistas

Em sessões de consultoria individualizadas, os consultores do International Trade Center e do Bancomext ajudarão as empresas a identificar seu mercado-alvo, definir estratégias de marketing e determinar segmentos do mercado para o produto. O serviço de consultoria levará em consideração as necessidades individuais de cada empresa.

As atividades específicas de consultoria abrangem:

Estudo de mercado — Estudo de mercado para distribuição do produto nos Estados Unidos.

Análise e pesquisa de mercado — Assistência na coleta de dados mercadológicos para o desenvolvimento de estratégias adequadas de marketing.

Desenvolvimento de estratégias de entrada no mercado — Assistência no desenvolvimento de estratégias de entrada no mercado usando as informações da pesquisa de marketing coletadas, em conjunto com as metas e objetivos da própria empresa, visando criar uma estratégia personalizada de desenvolvimento e entrada no mercado.

Identificação de compradores ou distribuidores potenciais — Assistência no desenvolvimento de um banco de dados de compradores e distribuidores potenciais.

Suporte profissional

O programa oferece aos participantes uma sessão de consultoria especializada nas seguintes áreas:

Contabilidade e tributos — Cada participante terá direito a uma sessão inicial de consultoria na área de contabilidade e tributação, oferecida pela empresa de contabilidade Sol Schwartz & Associates, P.C., sobre a legislação tributária dos Estados Unidos.

Constituição da empresa — Os advogados do escritório Fulbright & Jaworski, L.L.P. auxiliarão o participante a constituir legalmente a empresa nos Estados Unidos.

**Taxas estaduais não incluídas*

Vistos e imigração — O participante receberá assessoria jurídica relativa a obtenção de vistos de trabalho e imigração, prestada pela banca de advogados Shivers & Shivers.

Recursos humanos — A legislação trabalhista dos Estados Unidos será abordada pelo escritório de advocacia Bracewell & Patterson, L.L.P.

Planejamento financeiro e orçamentos — A empresa Tatum CFO, L.L.P. oferecerá consultoria sobre o desenvolvimento do plano de estratégia financeira para operação do negócio nos EUA.

Desenvolvimento do negócio

Associação à Câmara de Comércio - O participante será inscrito, por um ano, na Câmara de Comércio Hispânica de San Antonio, entidade que oferece acesso a uma extensa rede de empresas locais e auxílio no desenvolvimento de relações comerciais.

Associação à Organização Internacional do Comércio — O participante será membro vitalício da Free Trade *Alliance* de San Antonio, instituição que fornece serviços para o desenvolvimento de negócios internacionais, como missões comerciais a outros países, acesso a informações comerciais estrangeiras, reuniões, seminários e conferências, boletins de notícias, oportunidades de encontro com delegações comerciais estrangeiras visitantes, listagens de associados e uma rede de oportunidades com outras entidades comerciais internacionais ou locais.

Acesso a programas de estágio e recrutamento — Com a colaboração de universidades locais, os participantes poderão contratar estudantes para trabalhar como estagiários nos projetos, em meio período, com ou sem remuneração. Além disso, se as empresas precisarem preencher seus quadros com profissionais, será fornecida assessoria para o recrutamento e seleção do pessoal adequado.

Suporte a seleção de clientes — A Free Trade *Alliance* trabalhará em conjunto com a empresa na avaliação de futuros clientes, identificando os contatos com maior potencial de negócio.

Promoção pela Internet — Os participantes poderão hospedar seu site no servidor da Free Trade *Alliance* e inserir um link entre a página da empresa e a página inicial da *Alliance*.

Rede de eventos — O programa oferece a oportunidade de participação em uma rede de eventos que auxiliam no desenvolvimento das relações comerciais em San Antonio.

Serviços de realocação — Os participantes receberão assistência para encontrar residência, escritório e/ou galpões nos EUA.

Qualificações, registro, política de aprovação, processo de seleção, duração e custo do programa

Qualificações

Para participar do programa, são necessárias as seguintes qualificações:

- A empresa deve estar estabelecida fora dos Estados Unidos
- A empresa deve fabricar ou distribuir um produto
- A empresa deve possuir um produto pronto para exportação
- A empresa deve demonstrar boa saúde financeira

Registro

As empresas que atenderem as qualificações deverão solicitar o formulário de inscrição no programa a Free Trade *Alliance* San Antonio ou visitar o site www.freetradealliance.org.

O pacote de registro conterá o formulário de inscrição no programa e os seguintes documentos:

- Um plano ou resumo comercial inicial para entrada no mercado americano
- Documentos ou descrições do produto
- Perfil financeiro da empresa

Política de aprovação

Nossa experiência mostra que as empresas com nível mais alto de sucesso mantiveram uma presença constante no mercado. O programa é destinado a empresas que queiram se estabelecer e permanecer por um longo período em San Antonio. Desta forma, elas podem utilizar completamente os serviços do programa e se envolver no estabelecimento de relações comerciais duradouras.

Processo de seleção

Todas as empresas serão entrevistadas.

Examinaremos o perfil e as características de cada empresa.

Se determinarmos que a empresa atende aos requisitos do programa, ela poderá firmar o contrato e providenciar o pagamento.

Uma vez firmado o contrato e formalizado o pagamento, a empresa prosseguirá ocupando o novo escritório e iniciando o programa.

Duração do programa

O programa do IBDC dura um ano e destina-se a empresas que estejam procurando se estabelecer nos Estados Unidos. Devido a natureza singular dos recursos e serviços oferecidos pelo programa, o número de vagas é limitado.

Custo do programa

O programa do IBDC oferece aos participantes a flexibilidade de escolher uma opção de programa baseada nas necessidades específicas de cada empresa. Três opções de programas estão disponíveis aos participantes. Consulte-nos.

Para obter mais informações, contate:

J. Clovis Lemes

President

Candex do Brasil Ltda

Rua das Palmeiras, 335 – Cj. 12

01226-010- Sao Paulo - SP

Phone: (55-11) 3825-9634

Mobile: (55-11) 9206-2402

E-mail: clovis.lemes@candex.us

Website: www.candex.us

Skype ID: clovis_lemes